

ろ過装置の提案力で顧客の さまざまな課題を解決

- 納期相談
- 企画力自信有
- コスト相談
- オンライン技術
- メイドインジャパン
- 試作可小ロット
- 量産対応



実用新案登録製品「エコリヒート」は追い焚き装置と熱源機をひとつにした

業務内容
コスト削減と環境負荷低減
ニーズに応える技術

ろ過装置の専門メーカーとして設立した同社は、温泉やプール、老人ホームなど！大規模施設向けに、オーナーのコスト削減や環境負荷低減ニーズに応える製品を提供している。納入実績は1,000件を超え、顧客に寄り添う提案で多様なニーズを把握。掴んだニーズを業務用追い焚き装置の開発など、新たな展開に役立てている。

現在は、ろ過装置と業務用追い焚き装置を2本柱に事業を展開。大手ガス会社や給湯器メーカーと連携して業務用給湯器の施工・販売など業務の拡大も進めており、顧客の要望に幅広く対応できる体制を整えている。

強み
蓄積したノウハウを生かし
トータルに提案

ろ過装置を専門に取り扱い蓄積したノウハウで、設計から製造、施工までを一貫して手がけられる。ろ過装置や追い焚き装置のみならず、周辺機器や配管などを含むトータル提案力に強みを持ち、他社製品や既製品での対応が難しい特殊な現場に対しては再設計やカスタマイズを行うことで導入を可能にしている。

設計・製造・現場部門など社内の連携がスムーズなため、通常大手企業が2ヵ月程度の納期を要するところを、同社は3週間程度で装置を納入できる。大手給湯器メーカーとの業務提携も同社の技術力と信頼度を証明している。

製品開発
ニーズの変化を的確にとらえ
先駆的な製品を開発

同社の製品開発のモットーは、時代の流れに伴うユーザーニーズの変化を的確にとらえ、製品に反映させること。業界における

最先端かつニッチな分野を狙う提案に力を入れている。

このような取り組みで新たに誕生したのが業務用追い焚きユニット「エコリヒート」である。追い焚き装置と熱源機を一体化したもので、熱損失に加え配管工事費を削減。工事期間も短縮し、ユーザーのインシヤルコストとランニングコストを大幅に低減する。業界において「常に一歩先を行く製品を提案する」という理念が生み出した先駆的な製品だ。

今後の展望
生産管理を徹底し、
安心・安全な製品を提供

新製品の「エコリヒート」が業界のトレンドとなるよう提案に力を入れる。業界を先駆ける同社製品には、模倣品が出回るリスクもあるため、今後は知的財産権を積極的に活用する方針である。「新しいものを作り、他社との差別化を図る」ことこそ事業の本質であると考えている同社。少数精鋭で業界をけん引する製品開発を続けていく。

また、品質と生産性の向上にも余念がない。製造の集約・効率化と販売体制の強化を図り、現在、工場拡張と新たな営業拠点開設を視野に入れた取り組みを進めている。生産管理を徹底し、安心・安全な製品を提供していく考えだ。



高機能、高耐久、
省エネルギーの
パッケージ型
ろ過装置



少数精鋭で新たな提案に取り組む

当社の歴史



ろ過装置をメインに、浴場設備機器の製造・販売会社として平成5年に創業しました。省エネやコスト削減など顧客の要望に常に耳を傾け、きめ細かく応えてきました。業務用追い焚き装置の開発は、このような声に応えたものであり、ろ過装置とならぶ当社のもう一つの柱に成長しています。

代表取締役 **二越 公嗣さん**

<http://yuaigiken.com/>

主な事業内容

ろ過装置・業務用追い焚き装置の設計、施工、販売

主な取引先(納入先)

大手ガス会社、大手給湯器メーカー、旅館、学校、病院、高齢者介護施設など

- 住所 〒583-0866 羽曳野市 埴生野577-4
- TEL 072-936-0039
- FAX 072-936-0848
- 創業 平成5年1月
- 設立 平成5年1月
- 資本金 1,000万円
- 従業員 12名

大版 29