

株式会社マーベックス

快適で健康な

住宅用換気システムを提案

海外発注可
納期相談
企画力自信有
コスト相談
オンリーワン技術
メイドインジャパン
試作可
小ロット
量産対応

熱交換性能に優れた住宅用換気システム

業務内容
省エネ型換気システム
業界最高の熱交換性能

快適、健康で環境にも優れた住空間を創るシステムやサービスを提供する。主力製品の「澄家Ecoシリズ」は住宅の床下に設置するダクト式全熱交換型換気システム。平成15年の建築基準法で新築住宅に換気の設置が義務化されたので、最後発の参入だったが、夏は高温多湿、冬は低温乾燥した日本の気候に合う熱交換装置の開発を行った。現在では業界最高レベルの90%の熱交換性能を有し、特に夏と冬における空調機器の冷暖房の省エネルギー効果を高め、ユーザーの高い評価を得た。

強み
関連特許は13年で24件を出願
現場のヒントを商品に

「こんな商品があったら」という顧客（工務店）の声を聞き、それに基づき製品を試作、改良を重ねてきた。部材などの多くは本社を置く東大阪市内の中小企業から調達し、最適なものづくりにつなげている。換気システムも省エネに結びつく優れた熱交換性能に加え、ハウスダストや花粉、PM2.5（微小粒子状物質）などを除去するフィルターと組み合わせ、付加価値をつけた。現場でヒントを得て次の商品を開発しながら技術力を磨いてきた。大手化学メーカーの元技術者だった本田



換気計算などを行うオフィス内

善次郎社長が開発の指揮をとる。会社設立から13年半で換気システムを中心に特許を24件出願。現在の開発は本田社長と若手社員3名の4名体制で行う。無借金体質のため、新しい商品開発が思い切つてできる環境にある。

海外展開
米・欧・中で
海外販売を計画

将来の海外販売に備え、特許の海外出願も目指す。「海外出願は米国、欧州、中国で計画し、これらの地域を攻める」と本田社長は語る。現在の換気システムは韓国に販売した実績があるが、周到に準備を行い商社経由で海外販売を計画する。部材の仕入れなどで海外との取引は数社ある。CADとイラストレーターを使い、換気システムの宅内配置を決める換気計算は現時点で国内でのみ行いが、これを海外で行うことも検討する。

今後の展望
2020年に
100億円企業

順調に業績を伸ばし、平成27年3月期の売上高は前期比40%増の13億円を計画する。本田社長は「2020年に100億円企業を目指す」と強調。換気装置の既存商品で40億円、リフォーム市場向けの新商品30億円、輸出30億円の内訳だ。リフォーム向け商品はダクトがなく壁に組み込むタイプを開発し、平成26年に投入した。「3年後どういふ会社にするかを常に考え、次の手を打っている」と迷いなく事業に挑む。

COMPANY PROFILE

株式会社マーベックス

大阪26 大阪26

当社の歴史

創業前は住宅用断熱材の商品を開発し全国の工務店に提案していたが、取り扱い商材の技術的な限界を感じました。「より快適で健康な住まいをエコなシステムで創る: More Amenity & Healthy Building by Ecological System」との思いで、平成13年に創業しました。英語のイニシャルからMAHBEX、即ちマーベックスの社名としています。

「他社のモノまねはせず、時代が要請する商品を他社に先駆けて開発する」をモットーにしています。

代表取締役社長 本田 善次郎さん



■主な事業内容

戸建て住宅用の省エネルギー、健康に優れた熱交換型換気装置の製造・販売

■主な取引先（納入先）

住宅フランチャイズ本部、地域の工務店やビルダー

住所／〒578-0982
東大阪市吉田本町
2-3-30

TEL／072-962-3787
FAX／072-962-3788

創業／平成13年6月
設立／平成13年6月
資本金／1,500万円
従業員／42名

<http://www.mahbex.com>